



# EDCF 사업 실적을 바탕으로 한 MDB 시장 진출사례 (토목 엔지니어링분야)

2011. 8.24

(주) 삼 보 기 술 단



I. 삼보기술단 해외사업 조직과 운영

II. 삼보기술단 해외사업 진행현황

III. MDB 시장 진출전략

IV. MDB 시장 진출사례

V. 결론

# I. 삼보기술단 해외사업 조직과 운영

# I. 삼보기술단 해외사업의 조직과 운영



Tunnel



Bridge



## II. 삼보기술단 해외사업 진행현황

## II. 삼보기술단 해외사업 진행현황



### ❖ 완료 및 진행사업

#### ➤ EDCF 사업

- 인도네시아 스랑안-판중브노아 도로건설 타당성조사 [완료]
- 볼리비아 베니강 교량 건설 타당성조사 [완료]
- 필리핀 GS0 도로 건설 실시설계 및 감리 [완료]
- 캄보디아 31번, 33번국도, 117번 지방도 및 캄푹우회도로 건설 실시설계 및 감리 [진행중]
- 베트남 빈틴교량 건설 실시설계 및 감리[진행중]
- 캄보디아 지방도로 (Rural Road)실시설계 및 감리[진행중]

#### ➤ ADB 사업

- 그루지아 아자라 우회도로(1구간) 실시설계 [완료]
- 그루지아 아자라 우회도로(2,3구간) 실시설계 [진행중]

#### ➤ KOICA 사업

- 아세안 하이웨이 건설 타당성조사 [완료]
- 인도네시아 수마트라섬 도로교통망 개선 마스타플랜 수립용역 [완료]

## Ⅱ. 삼보기술단 해외사업 진행현황



### ❖ Shortlist 및 평가중 사업

#### ➤ ADB 사업

- 그루지아 해안도로 개보수 실시설계 및 감리 [제안서 평가중]
- 그루지아 트빌리쉬 메트로 2호선 실시설계 및 감리 [제안서 평가중]
- 베트남 라오카이-엔빈 철도건설 시공입찰서 작성 용역 [제안서 평가중]
- 우즈베키스탄 CAREC 2도로 건설사업 감리 (Shortlist)

#### ➤ EDCF사업

- 인도네시아 파당우회도로 실시설계 및 감리용역 [평가중]
- 베트남 밤콩교량 실시설계 및 감리용역 [평가중]

### III. MDB 시장 진출전략



### Ⅲ. MDB 시장 진출전략



#### ❖ MDB 시장 진출의 필요성

##### ● 국내 토목 엔지니어링 시장의 포화

- ✓ 국내 토목 엔지니어링 분야 재정발주 물량의 축소
- ✓ 국내 건설경기 침체 (건설 완성화 단계)
- ✓ 엔지니어링 업체간 과도한 경쟁

##### ● MDB 시장의 확대

- ✓ 한국정부 정책에 따른 EDCF 예산의 확대
- ✓ ADB, WB 등 국제 ODA 기관의 발주물량 확대
- ✓ EDCF와 ADB 등 국제 ODA 기관과의 Co-Financing 확대

**EDCF 사업실적을 바탕으로 적극적 MDB 시장 진출**

### Ⅲ. MDB 시장 진출전략



#### ❖ ADB 사업자 선정방식

- **Shortlist** : 대륙별, 지역별 국가 안배 (유럽, 아시아(일본), 오세아니아, 아메리카 등)
  - ✓ 국가별, 지역별 경쟁. 세계적 기업이라도 지역별 경쟁 요구
  - ✓ 국가별, 지역별 안배를 통하여 통상 5~6개 업체 선정
  - ✓ 현지 업체와의 Association 요구 (Sub-Consultant)
- **Evaluation** : 기술 (80점), 가격 (20점), 합산 점수 중 최고점수 획득 업체 선정
  - ✓ 기술분야 (80점)
    - 실적 (30점) : ADB, EDCF 등 ODA 사업실적 요구. 특히 ADB 실적 우선 요구
    - 방법론 (20점) : 현지상황 등 기술적인 부분 제안
    - 인력 (30점) : ODA 사업 참여실적 있는 인력 요구
  - ✓ 가격분야 (20점)
    - 최저가 입찰 (통상 예산의 70~80% 수준 또는 그 이하)
    - 최근들어 유럽 특히 스페인 업체의 저가입찰 경향

### Ⅲ. MDB 시장 진출전략



#### ❖ MDB 시장 진출 전략

##### ● 국내 토목 엔지니어링 업체의 MDB 진출 경쟁력 대비

- EDCF 사업을 통한 ODA 실적 축적으로 경쟁력 확보
- 국제 ODA 실적이 있는 해외 업체와 JV 또는 Association 구성

##### ● EDCF 실적 확보

- 국내 업체의 경쟁력 확보를 위하여 EDCF의 Tied Loan 지속 필요
- 경쟁력 있는 국내 업체의 EDCF 사업 기회 확대

##### ● 해외 업체와의 콘소시움 구성

- ADB 등 사업 실적을 보유한 해외 업체와 콘소시움 구성
- Co-Financing의 경우 Funding Source 국가 업체와 콘소시움 구성

Tunnel



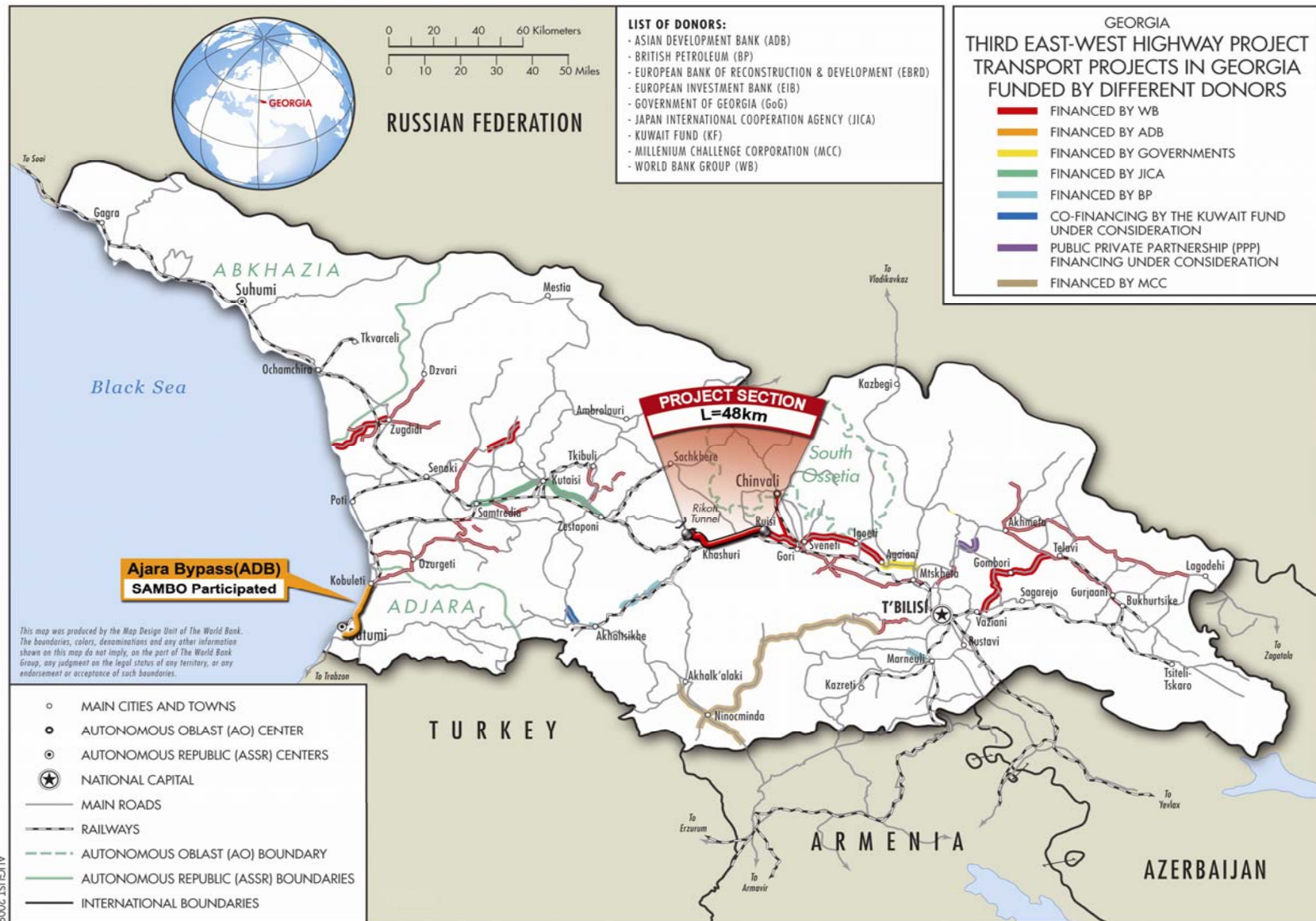
Bridge



## IV. MDB 시장 진출사례

## IV. MDB 시장 진출사례

### ❖ 그루지아 아자라 우회도로 실시설계 (ADB)





## IV. MDB 시장 진출사례



### ❖ 사업 개요

- 설계속도 : 100km/h
- 차로수 및 횡단폭원 : 왕복 2차로, B=14.0m
- 연장 및 구조물 현황

구 분		1 구 간	2 구 간	비 고
연장		16.2km	18.9km	총 35.1km
주요 구조물	교량	16개소/4.3km	13개소/4.2km	총 29개소/8.5km
	터널	5개소/3.8km	1개소/0.3km	총 6개소/4.1km



## IV. MDB 시장 진출사례



### ❖ 그루지아 아자라 우회도로 실시설계 (ADB)

#### ● Association 구성

- GEO 컨설턴트 (오스트리아, 리딩, 30%)
- 삼보기술단 (한국, 25%)
- 인즈컨설턴트 (아프카니스탄, 25%)
- 트랜스 프로젝트 (그루지아, 20%)

#### ● Shortlist 결과 (2010.2월)

- GEO+삼보기술단 / 일본 / 독일 / 스페인
- GEO (ADB 완료 실적 5건)
- 삼보기술단 (EDCF 완료 실적 2건)

#### ● 사업자 선정 (2010.6월)

- GEO+삼보 (89.2) / 스페인 (87.3) / 일본 (82.5) / 독일 (79.4)

## IV. MDB 시장 진출사례



### ❖ 사업개요

#### ● 사업 추진현황

- 2010. 8월, 사업착수
- 2010.11월, 리딩사 GEO 컨설턴트 사업타절 (현지업체와의 불화)
- 2010.12월, 발주처와 ADB에서 삼보기술단이 사업 인수 제의
- 2011. 1월, 삼보기술단에서 1단계 사업 인수
- 2011. 4월, 1단계 사업 완료
- 2011. 6월, 2단계 사업 (ADB) 발주
- 2011. 4월, 삼보기술단, 1단계사업 수행 실적으로 2단계 사업 수주
- 2011. 현재, 2단계 사업 진행 중



Tunnel



Bridge



## V. 결 론



### ✓ EDCF 사업 실적을 바탕으로 국제 MDB 시장에 적극 진출

- EDCF 지원 규모 확대 필요
- 수원국의 경제발전을 위해 반드시 필요하며, 수원국의 요청이 가장 많은 인프라 분야에 집중
- 국내 토목 엔지니어링 분야의 활성화

### ✓ EDCF의 Un-Tied 화에 적극 대비

- Un-Tied의 경우 EDCF 실적 보유업체 우선 선정
- 각종 MDB 사업 실적 획득으로 국제경쟁 대비

감사합니다